

2015. 11月

銀の汗 *sweat of silver*

A面

1億総活躍・銀の汗総活躍時代へGO



産廃三銃士



営業推進部(7F)五郎丸



UN四天王

2015年10月19日営業推進部は本社2階から7階へ移動し販売管理本部のもと新たな体制でスタートする運びとなりましたUN「全国制覇」に先駆けて個人的に化研本社全フロア制覇を成し遂げたかもしれません・・・\(-o-)/どこに移動しても思いは一つそれは「現場重視」で「全員前進」個々人がラグビーニッポン代表のように志を堅守すれば決して負ける事はありません！ 益々皆でワンダーコアトレーニングを行い推進力を増強します

秘宝館！ 熱海で一泊UN施工



景色はサイコー



施工をガッチリ終えた職人さん達

片道118キロ朝5時出発し7時に現場に入った熱海の現場
潮風と澄んだ空気 みかんの樹が太陽の日を浴びて輝いている

現場はウインチの設置難しく3本ロープ掛作戦で屋上迄ホースを吊りあげました



熱海のリゾートホテル



UNの武器 スピードを重視し集中して 1層目の施工を終え翌日2層目施工の為オペレーターは近くの宿をとりゆっくり温泉で疲れを癒し翌日に備えました

全国温泉MAPを手に次はどこ現場に行こうか・・・推進部での新たな秘宝館めぐりの打合せがはじまりました「やっぱ道後か いや別府でしょ」

「ブラボー」UN説明会IN全ウレ勉強会

日時 平成27年10月8日(木) 14:30~17:30
場所 化研本社8F会議室

全日本ウレタン・アスファルト・FRP工事業協同組合 東日本支部研修会が開催されサラセーヌのタフガイシリーズの説明研修があり座学のラストは「サラセーヌUNマシンシステムご紹介」総勢約50名様の前で20分 嘘八百を述べさせていただき説明後スタンディングオベーション パチパチ 本心が真剣に揺れました 揺れスゴいな〜と窓の外を見ると隣の敷地で基礎掘工事 ブラボー「究極の1液UNマシン」



座学後1FにてサラセーヌA塗布作業



本社隣 工事中



UNマシンのすべらない話

2015. 11月

銀の汗 *sweat of silver*

B面

【名入れ記念品】



拡大鏡付ペーパーウェイト



江戸切子模様ペアグラス

特販 御提案力で勝負!

「そうそう こういった物が欲しかったんだ～」

本当の御提案とはお客様が漠然と感じていた物を具体的形にする事

右記の家電品等はお客様の認知が100%あり後は価格がポイントになります
 記念品等で「何か良いもの無い?」と問われた時
 その何かを具体的形として御提案させて頂く力をつけるように
 今迄 数々のチラシで実験し 様々な販促展・ギフトショーに伺い
 時にはミニイベントに参加し
 最新情報をインプットしています

「貴方だけの一品!」「こんなの誰が買うの?」「創立30周年です」
 「あーこんなの欲しかったんだ～だって日頃買わないもん」
 など 数々のニーズ・シーズにお応えできるように幅広い御提案力で勝負!
 営業推進特販チーム今後共宜しくお願い致します

【チラシ掲載品】



ふとん乾燥機



高圧洗浄機

リムスプレー工法PR:R開発調査診断部



10/19 リニューアル開発部調査診断チームの会議にお時間頂き マンション駐車場での
 リムスプレー工法の設計折込活動強化の為 リムスプレー駐車場工法のPRを
 行いました 第一回目の改修においては全面駐車場改修工事は予算の都合上
 難しい場合が多いが2回目以降なら十分にリムスプレーを折り込んで行くことは可能
 開発とは目先に左右されない足の長い仕事 継続が力となっていきます
 今後も開発チームと手を組んで総合力で進んでいきます

年賀タオル承りチラシ



特販企画恒例の年賀タオル承ります

早くも 年賀タオルのチラシの時期と
 なりました
 初回のみ版代3000円とお安
 くなっています

いよいよ2015年もあと2ヶ月あまり
 ラストスパートを無事故で
 すばらしい年末を..

販促プレミアム・インセンティブショー



サンシャインシティコンベンションセンターにて開催の第52回販促展
 販促特販企画に情報収集は欠かせません
 当日同ビル内において韓国女性8人組アイドルグループ「AOA」の
 ミニイベントあり ミニスカートでのダンスめっちゃくちゃ反則でした!

【sweat of silver】

全ウレ勉強会でUNマシンの説明講師を賜ったとき そのレジメの表紙はサラサー又通信51号の「時代はウレタン圧送UNマシン」の
 写真だった 準備した第一声は「今日お越しのお客様で圧送UNマシンを聞いたことが無いと言う方は挙手をお願いします・・・」
 そして誰も手を上げず「本日っお集まりの皆様は時代の-最先端の方でございます～ドッカーン」でつかみはOKの予定で
 演台に向かいました・・・そして1分後前列3番目の方がしっかり挙手されました・・What? 「ほ・ほとんどの方が時代の先端の方で
 ございます～」と発声し会場をシーンとさせてしまいました
 説明後すぐその方の所へ伺ったところ「良く解りおもしろかったでウンウン」と言われ ご理解頂けたようで安心しスベッていなかったと
 確信しました 伝える事と伝わる事は全く違います 伝わるとはその後行動と言う行為が発生します
 特販チラシに例えると 購入と言う行為 申込書に記入してFAXして頂く事 これが伝わるという結果です (多くのご注文有難うございます)
 教える と 教わるも大きな違いがあります 上から目線の教える 真摯な態度の教わる 本当の教師は 生徒に教えながら
 「自分もほんとうに生徒に教わっている」と話されます わるは共生・共感のキーワード
 エル という思考から ワルと言う思考へ
 これから 営業推進部の ちょいワル男として漢を磨いていきます
 そして また講師の話が有ったら もちろんよろこんで「ことわる・・・」